

Zoals Paul vanochtend zei

door Nataša Divljak

Als je mij wilt plagen, laat je me kiezen tussen meerdere interessante dingen. Nou, ik had het moeilijk die donderdag van het DREAM event. In elke sessie waren er minstens twee presentaties die ik niet wilde missen. En alsof dat al niet genoeg was, kwam er nog eens het pitch rondje bij. Toen ik bijna wilde iene-miene-mutten heb ik besloten om nog een paar requirements te bedenken zodat ik toch een keuze kon maken. Ik wilde iets leuks kunnen vertellen thuis aan de eettafel en ik ging voor een mix van zowel jonge als oudere sprekers. Het uitgebreide verhaal over UX kan ik altijd nog lezen in het laatste DREAMagazine, dus eindelijk had ik een selectie.

Heb ik goede keuzes gemaakt? Jazeker. OK, ik vind het jammer dat ik het verhaal over zingeving heb gemist en ik had misschien de Brainwriting workshop moeten doen als ik iets direct volgende dag op mijn werk wilde toepassen. Maar, meer dan genoeg interessants gehoord en gezien.

De vraag van een collega BA over onvoldoende waardering voor ons beroep binnen haar organisatie: de business bedenkt ideeën die ontwikkelaars realiseren, maar de business analisten?

Ik heb het niet geturfd, maar weet bijna zeker dat het meest herhaalde zinsdeel deze dag was 'Zoals Paul vanochtend zei...'. Logisch dat iedereen refereerde aan deze ervaren spreker en zijn presentatie. Met talloze voorbeelden en citaten bleef zijn verhaal hangen en had hij de hele tijd mijn aandacht.

Enige tijd geleden heb ik een zeer interessante lezing over het gamen in het onderwijs bijgewoond op de school van mijn tienerzoon. Na deze eye-opener over mogelijk gebruik van gaming principes in het onderwijs, was ik nu benieuwd naar de andere toepassingen van games en game elementen. De Gamification presentatie was een goede introductie daarvoor, ik vond met name leuk hoe je een killer, achiever, explorer of socializer het beste kunt benaderen.

Het idee van een workshop als energizer na de lekkere lunch, werkte in het geval van Specification by Example niet omdat het aantal geïnteresseerden veel te groot was voor een workshop. Wellicht iets om een volgende keer rekening mee te houden?



Naast de inhoud vind ik ook belangrijk hoe een presentatie er uitziet. Het verhaal over fouten van Pieter was heel leuk en geestig opgezet. Maar het interessantst was de discussie na de presentatie: over het belang van certificering en de positionering van een business analist. Voornamelijk de vraag van een collega BA over onvoldoende waardering voor ons beroep binnen haar organisatie: de business bedenkt ideeën die ontwikkelaars realiseren, maar de business analisten? Ondanks dat ik dat in mijn omgeving niet zo ervaar, heeft het mij wel aan het denken gezet en heb ik besloten om de komende tijd daarop alerter te zijn. Misschien ligt een deel van het antwoord in de opmerking van Paul (turf), aan begin van zijn presentatie, dat een business analist alles doet wat men hem geeft te doen ('BA's do whatever people give them to do').

Altijd leuk om ex-collega's en andere bekenden weer te zien en natuurlijk een paar nieuwe vakgenoten te spreken. Geïnspireerd door de energie van jonge sprekers, weer op de hoogte van nieuwe trends, gemotiveerd om eindelijk die IREB certificering te halen, ging ik met de nieuwste buzzwoorden en een paar boekentips tevreden naar huis.

